
PŘÍLOHA Č. 3

VZMR JEDNACÍ TYP

V případě, že zadavatel bude mít důvod vyhlásit veřejnou zakázku na inovace a předpokládaná hodnota bude značit, že se jedná o veřejnou zakázku malého rozsahu, je možné u takové zakázky použít jednací způsob výběru dodavatele (dále také jako „VZMR jednací typ“).

Právní úprava

VZMR jednací typ je zakázkou, kdy **výše předpokládané hodnoty je maximálně 2 000 000,- bez DPH pro zakázky na dodávky a služby, a maximálně 6 000 000,- bez DPH u zakázek na stavební práce.**

Dle § 31 ZZVZ „Zadavatel není povinen zadat v zadávacím řízení veřejnou zakázku malého rozsahu. Při jejím zadávání je však zadavatel povinen dodržet zásady podle § 6“.

Jediná pravidla pro VZMR jsou obsažena v následujících zásadách:

- zásada transparentnosti;
- zásada rovného zacházení;
- zásada zákazu diskriminace;
- zásada přiměřenosti;
- zásada odpovědného zadávání.

Dále je nutné také počítat se zásadou hospodárnosti. Tato úprava v ZZVZ umožňuje zadavateli velmi flexibilní, časově a administrativně nenáročné zadání veřejné zakázky.

Předpoklady pro použití VZMR jednací typ

Základním předpokladem pro použití VZMR jednacího typu je předpokládaná hodnota veřejné zakázky definovaná v předchozí kapitole. Tato předpokládaná hodnota by měla být stanovena na základě analýzy trhu a komunikace s odborníky a potencionálními dodavateli. Pokud hodnota přesahuje uvedené limity, není možné tento typ řízení aplikovat.

Další předpoklady pro aplikaci jednacích postupů u VZMR nejsou dány zákonem, použití tedy bude vyplývat z obecných předpokladů vztahujícím se veřejným zakázkám na inovace. Konkrétně půjde o zodpovězení otázek:

1. **Může moji potřebu uspokojit to, co je dostupné na trhu?**
2. **Pokud je zboží, služba či stavební práce na trhu dostupná, je to v dostatečné kvalitě a s vyhovujícími parametry?**
3. **Pokud stojím před problémem, znám jeho nejefektivnější řešení a je toto řešení na trhu dostupné?**

V případě, že zadavatel odpoví na některou z výše uvedených otázek „NE“ a současně předpokládaná hodnota bude implikovat použití veřejné zakázky malého rozsahu, bude pro dosažení co nejefektivnějšího řešení vhodné s dodavateli během výběru řešení jednat.

Etapy u VZMR jednacích typ

Etapy mohou být obdobné jako u řízení se soutěžním dialogem a řízení o inovačním partnerství. Nejde však o přesné kopírování formálního postupu pro podlimitní a nadlimitní veřejné zakázky, ale spíše o inspiraci. Kroky jsou proto uvedeny jako následující:

- Příprava před vyhlášením
- Etapa 1 – Posouzení, koho pozvat k jednání
- Etapa 2 – Jednání
- Etapa 3 – Podpis smlouvy a zahájení realizace
- Započítání užívání

Příprava

I v rámci VZMR jednacích typ je doporučeno zahrnout do přípravy zakázky (další informace viz Metodika):

- analýzu trhu;
- předběžné tržní konzultace;
- určení předpokládané hodnoty pro potvrzení, že se jedná skutečně o veřejnou zakázku malého rozsahu.

Analýza trhu a předběžné tržní konzultace mohou pomoci zadavateli zjistit, jaké jsou možnosti řešení pro něj vhodného. Současně jde o potvrzení, že řešení na trhu neexistuje.

Etapa 1 – Posouzení, koho pozvat k jednání

Výzvu k jednání by měl zadavatel připravit se znalostí, kteří potencionální dodavatelé mohou v rámci jednání zadavateli přispět k hledání nejvhodnějšího řešení. Požadavky je možné postavit např. na odbornosti osob, předchozích zkušenostech nebo pozitivních referencích. Jakékoli požadování případných informací či dokladů by mělo být u VZMR pouze v odůvodněných případech, s ohledem na minimální administrativní zátěži a účelnost. Zbytečné je např. požadovat doklady prokazující informace veřejně dostupné v různých rejstřících.

Principiálně by podmínky účasti k jednání měly být nastaveny co nejotevřeněji.

Výsledkem je pozvání vybraných účastníků k jednání.

Etapa 2 – jednání

Jednání by mělo být i u VZMR jednacím typem vedeno s každým účastníkem zvlášť s ohledem na ochranu důvěrných informací. Samotné vedení jednání může být pro zadavatele zpočátku náročné a je třeba se na něj připravit. Vhodné je, aby se jednání účastnili odborníci, kteří znají dobře trh, a aby bylo jednání protokolováno. Pokud by se jednání odehrávalo vícekrát a někteří účastníci by zadavateli pomohli ve formování zadávacích podmínek, ale následně potom nebyli vybráni jako dodavatelé, je možné jim poskytnout cenu za účast, kterou bude zadavatel předpokládat již v zadávací dokumentaci.

Výsledkem je obdržení návrhů řešení, které vyplývají z obsahu jednání se zadavatelem.

Etapa 3 – výběr dodavatele a započítání realizace

Zadavatel vybírá nejvhodnější řešení na základě předem stanových kritérií, kdy velkou váhu by měla mít především kvalita. Kritérium nejnižší ceny by u veřejné zakázky na inovace nebylo účelné.

Etapa je zakončena podpisem smlouvy na plnění – viz Metodika k doporučeným ustanovením smlouvy.

Etapa započítání užívání

Započítání užívání je součástí nákupu předmětu plnění, pokud se jedná o veřejnou zakázku na inovace. Bez poskytnutí inovace koncovému uživateli (zadavateli) by o inovaci nemohlo jít. Pokud bude řešení vyvíjeno od počátku, je třeba počítat s odpovídající délkou pro poskytnutí plnění.